

## **Tlantic e Companhia Sulamericana de Distribuição fecham parceria para apoiar expansão da rede retalhista**

*Empresa especializada em soluções para retalho levará à rede CSD solução para eficiência em loja*

*São Paulo, dezembro de 2017* – Otimizar processos, procurar a transparência da operação e aumentar a produtividade são alguns dos principais objetivos de um grupo retalhista. Em resposta a esta procura, a Tlantic, empresa especializada em soluções de retalho, anuncia parceria com a Companhia Sulamericana de Distribuição, para a implementação da tecnologia Tlantic Mobile Retail, solução que promove conectividade, segurança e desempenho de operações para o retalho com tecnologia móvel. Com 48 lojas nos estados de SP, PR e MS, a empresa pretende obter melhoria contínua e agilidade para uma expansão de 15 novas lojas no país.

A CSD é uma das maiores redes de supermercados brasileiras e tem sede em Maringá, no Paraná. Ainda no ranking supermercardista da ABRAS, aparece em 17º lugar, colocando como uma das prioridades o seu fluxo de Operações. “A implementação do TMR da Tlantic permite-nos ter uma visão clara dos processos de reposição da loja, desde a separação até a reposição. A nossa parceria oferece visibilidade e transparência para os processos de remarcação, separação e auditoria das rupturas, oferecendo informações gerenciais que auxiliam a nossa operação na gestão e na medição da performance destes processos”, afirmou Rodrigo Machado, Gerente de planeamento estratégico da CSD.

O projeto segue em fase de desenvolvimento e integração entre toda a rede de lojas. O objetivo é que a tecnologia móvel do TMR, melhore a eficiência das lojas e das operações, ao mesmo tempo em que eleve os resultados dos colaboradores e o serviço ao cliente, onde quer que seja. “ A questão da mobilidade para as grandes redes retalhistas é um ponto muito importante, pois é necessário orquestrar de forma equilibrada todas as áreas da organização e permitir o diálogo entre qualquer sistema de negócio e as aplicações que compõem a solução. É muito gratificante para nós ver a evolução do projeto e alcançar os resultados positivos na CSD”, conta Paulo Magalhães, CEO da Tlantic.

O projeto ainda está em andamento, sendo que ao final do mês de julho, a equipa da Tlantic já havia implementado a solução em mais de 10 lojas da CSD e segue ainda com a implementação em outros estabelecimentos da marca.

### **Sobre a Tlantic**

A Tlantic é uma multinacional especialista em processos e tecnologias em "ambiente de loja", fundada em 2004, no universo Sonae, para dar resposta às necessidades de gestão de loja e de colaboradores do Grupo. Graças ao sucesso das suas soluções de software e serviços, e ao compromisso da empresa de elevar a eficiência, a Tlantic rapidamente se tornou um caso de sucesso internacional, influenciador do conceito "a loja: o centro onde tudo acontece". Ao falar a linguagem do retalho, a Tlantic acrescenta valor em termos de eficiência, rentabilidade, economia e nível de serviço, através de sistemas avançados de POS, de aplicações de

mobilidade na loja e de gestão de colaboradores. As suas soluções de interação com o e-commerce e com aplicações de mobilidade permitem levar a loja até ao cliente, onde quer que ele esteja. Mais informações em [www.tlantic.com](http://www.tlantic.com).